

# KUNKELVERTRIEB



WACHSTUM  
&  
HÖHERE  
ERTRÄGE

# SUCHEN SIE WEGE ZUR UMSATZ- & ERTRAGSSTEIGERUNG?

## Die Lösung: Absatzfinanzierung mit System

Finanzierungsmodelle, die perfekt zu Ihrem Kunden passen: Individuell gestaltete Mietkauf-, Miet- und Leasinglösungen erleichtern Ihren Kunden den Zugang zu neuester Technik.

Beispielsweise ermöglichen präzise Restwertermittlungen besonders attraktive Konditionen, während zusätzliche Bausteine wie Zinssubventionen oder integrierte Rabatte Ihre Angebote noch überzeugender machen. On top erhalten Ihre Kunden eine Wirtschaftlichkeitsrechnung pro Monat mit klarer Darstellung von Kosten und Einsparpotenzialen.

## IHRE VORTEILE

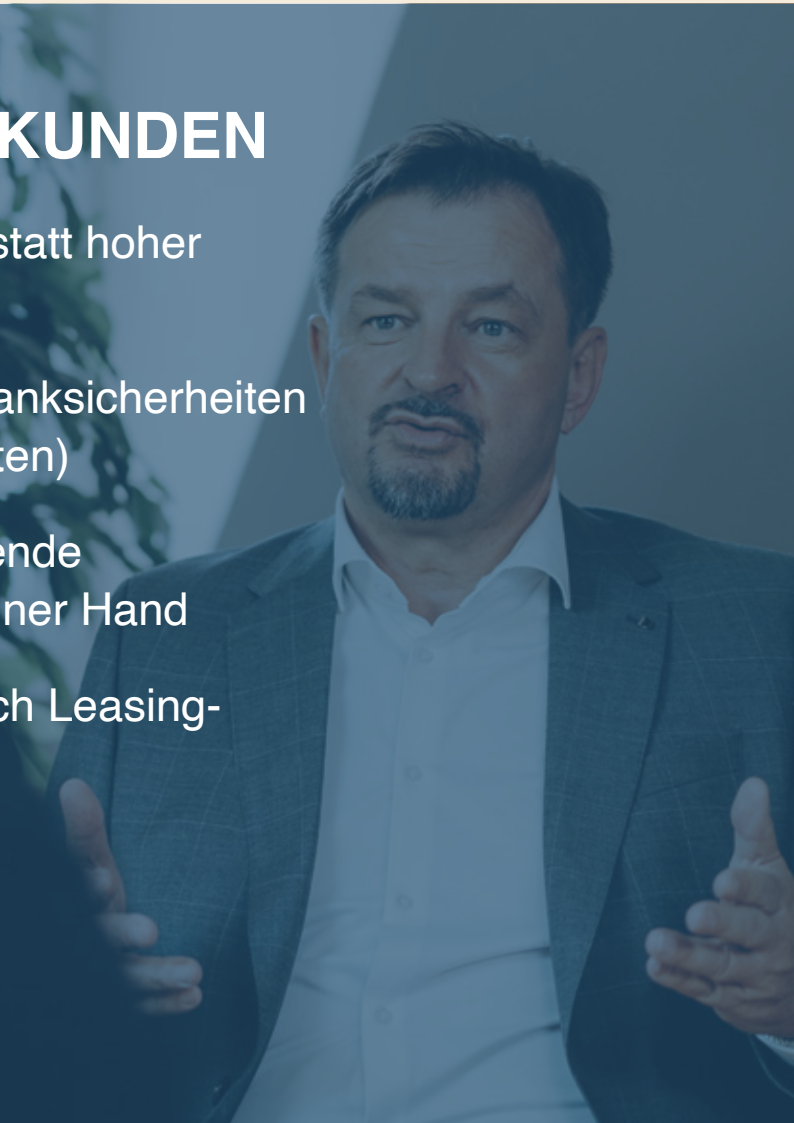
- Ⓚ Höhere Abschlussquote: Kunden entscheiden schneller über kleine Raten als hohe Investitionen
- Ⓚ Sie kontrollieren das Verkaufsgespräch: Raten statt langwieriger Preis- und Rabattverhandlung
- Ⓚ Stärkere Kundenbindung und hohe Vertriebs effektivität durch einen klar definierten Wiederverkaufszeitpunkt
- Ⓚ Erhöhte Maschinenumschlagshäufigkeit sowie zusätzliche Service-Verträge und Ersatzteilverkäufe steigern Ihren Umsatz und Ertrag
- Ⓚ Der geplante und kalkulierbare Maschinenrückfluss eröffnet die Möglichkeit für einen attraktiven Zweitmarkt

# VERKAUFSFÖRDERNDE FINANZIERUNGS- & VERTRIEBSKONZEPTE

Optimieren Sie Ihren Vertrieb mit gewinnbringenden Finanzierungs- und Vertriebskonzepten inklusive Implementierung & Coaching

- Ⓚ Moderne Absatzfinanzierung mit Mietkauf-, Miet- und Leasingmodellen
- Ⓚ Höhere Verkaufsquoten sowie Marktanteile und Ertrag
- Ⓚ Effiziente Vertriebsstruktur und top qualifiziertes Vertriebsteam

## VORTEILE FÜR IHRE KUNDEN

- Ⓚ Planbare, attraktive Raten statt hoher Einmalinvestition
  - Ⓚ Kein Bankgespräch oder Banksicherheiten nötig (Liquidität bleibt erhalten)
  - Ⓚ Neueste Technik und passende Finanzierungslösung aus einer Hand
  - Ⓚ „Nutzen statt Besitzen“ durch Leasing- und Mietmodelle
- 

A man with a goatee, wearing a dark suit jacket over a light-colored shirt, is seated at a desk. He is looking towards the camera with a slight smile. His hands are resting on a laptop. The background is a blurred office setting. The entire image has a blue overlay.

# **PROFITIEREN SIE VON MEINEM LEISTUNGSPORTFOLIO**

**Von der Potenzialanalyse über die Handlungsempfehlung  
bis hin zu Implementierung in Ihrer Vertriebsstruktur,  
sowie Coaching Ihres Vertriebsteams.**

## Sie bestimmen den Umfang aus dem flexibel kombinierbaren Leistungspaket und wählen die für Sie erforderlichen Module:

A

Analyse von Marktsituation, Vertriebs- und Kundenstruktur sowie Absatzkanälen und Potenzialen

B

Strategieplanung für Marktstrategie und mögliche Potenziale

Festlegung des Maschinen-Portfolios (Kalkulation, Laufzeiten, Rückkaufwerte...)

Definition der Refinanzierungsstruktur (z. B. mit Banken) und Finanzierungsmodelle

C

Implementierung in Vertriebsstruktur (Präsentation Verkäufer, Marketingaktionen...)

Schulung Vertrieb intern & extern (Kundengespräch, Angebot-/Nutzenargumentation...)

Begleitung & Coaching der Verkäufer (Anfragen qualifizieren, Angebotsgestaltung, Verkaufsgespräch, Preisverhandlung...)

# 30 JAHRE VERTRIEBSERFAHRUNG IM MASCHINEN- UND ANLAGENBAU

Nach Ausbildung und BWL-Studium habe ich vielfältige Vertriebs- und Führungsaufgaben im Maschinen- und Anlagenbau der Lebensmittelverarbeitung verantwortet.

30 Jahre Erfahrung zeigen: Richtig eingesetzt wird Absatzfinanzierung zu einem der wirksamsten Treiber für Wachstum, Abschlussstärke und Ertrag. Mit einer professionellen Coachingausbildung und langjährigen Erfahrung in der Entwicklung von Vertriebsmitarbeitenden begleite ich Sie und Ihr Team auf dem Weg zu messbarem Erfolg.



**Kontaktieren Sie mich  
für ein kostenloses  
Strategiegespräch.**



**Gerd Kunkel**  
**Dipl. Betriebswirt (FH)**

📍 Gerberstr. 12  
88430 Rot an der Rot

✉ [g.kunkel@kunkel-vertrieb.com](mailto:g.kunkel@kunkel-vertrieb.com)  
🌐 [www.kunkel-vertrieb.com](http://www.kunkel-vertrieb.com)

☎ +49 160 95661731  
+49 8395 5479690